

voice

NEWSLETTER
02.2016

Editorial



«Ψηφιοποίηση» είναι η λέξη της χρονιάς. Τα πάντα θα γίνουν ψηφιακά - άμεσα. Εάν πιστέψουμε αυτά που λένε οι σύμβουλοι και οι αναφορές, εμείς οι έμποροι χονδρικής δεν γνωρίζουμε τίποτα απολύτως γι αυτό και θα έπρεπε να έχουμε εξαφανιστεί από την αγορά

εδώ και χρόνια. Κι όμως, αναπτυσσόμαστε, και μαζί μας αναπτύσσεται και η οικογένεια της FEGIME. Με τη βοήθεια των Ισπανών και των Πορτογάλων φίλων μας, βρήκαμε άλλον έναν εταίρο στην Αργεντινή: ένα πολύ θερμό καλωσόρισμα στους συναδέλφους μας από τη Redelec!

Σε τι μπορεί να οφείλεται η επιτυχία μας; Αναπτυσσόμαστε διότι κάθε μέλος της FEGIME – καθένα με τον δικό του, ιδιαίτερο τρόπο – δίνει μεγάλη βαρύτητα στην εξυπηρέτηση των πελατών του. Σε ό,τι αφορά στον ψηφιακό κόσμο, είμαστε πρωτοπόροι στον τομέα μας. Δεν θα επισημάνω, για άλλη μια φορά, τα οφέλη από τη βάση δεδομένων των προϊόντων μας. Οποιοσδήποτε θέλει περισσότερες πληροφορίες, μπορεί απλώς να καλέσει το τμήμα πληροφορικής μας στη Νυρεμβέργη.

Ο συνδυασμός εγγύτητας προς τον πελάτη, ισχυρών τεχνολογιών πληροφορικής και διεθνών συνεργασιών δεν μπορεί να αντιγραφεί ούτε από κολοσσούς του διαδικτύου. Οι Γερμανοί συναδέλφοί μας το έδειξαν αυτό πολύ καθαρά, σε μια συνάντηση τον Νοέμβρη. Έτσι, είμαστε στην ευχάριστη θέση να μπορούμε να αγνοήσουμε φαινόμενα της εποχής, όπως «θεμελιώδεις αλλαγές σε πρακτικές» και «αποδιοργάνωση», και να συνεχίσουμε κανονικά τις δουλειές μας.

Ελπίζω όλοι να περάσατε μια πολύ χαλαρωτική εορταστική περίοδο - σίγουρα το αξίζουμε, μετά από τη σκληρή, αλλά και επιτυχημένη προσπάθειά μας για το 2016. Φέτος, θα συνεχίσουμε στο ίδιο πνεύμα: δυνατοί και καινοτόμοι, όπως πάντα, με τον ιδιαίτερο συνδυασμό ατομικής και ομαδικής προσπάθειας που χαρακτηρίζει τη FEGIME. Ανυπομονώ ιδιαίτερα να σας ξαναδώ όλους στο Συνεδριό μας στη Βαρσοβία. Μέχρι τότε, σας εύχομαι Υγεία, Πλούτη και Ευτυχία για το 2017!

Willem Schuurman

FEGIME

Redelec

Η FEGIME υπέγραψε συμφωνία συνεργασίας με τον κορυφαίο όμιλο ανεξάρτητων εταιρειών χονδρικής πώλησης ηλεκτρολογικού υλικού της Αργεντινής, την «Grupo Redelec Argentina S.A.», με ισχύ από την 1η Οκτωβρίου του 2016.

Σε τρεις ηπείρους

Η Αργεντινή είναι μια χώρα που διεγείρει τη φαντασία. Με πλούσια παράδοση τόσο σε θρυλικούς ποδοσφαιριστές όσο και σε πολιτιστικές επινοήσεις, όπως το τάνγκο, εκτείνεται μέχρι χαμηλά στον Νότο - όπως ίσως γνωρίζετε από κρουαζιέρες στην Ανταρκτική, μέχρι τη νοτιότερη πόλη του κόσμου: την Οουσουάια. Έτσι, δεν αποτελεί μεγάλη έκπληξη ότι φιλοξενεί, φυσικά, και αφοσιωμένες, ανεξάρτητες εταιρείες χονδρικής πώλησης ηλεκτρολογικού υλικού, που παρακολουθούν τις διεθνείς τάσεις και ξέρουν ακριβώς τι συμβαίνει στον τομέα μας.

Καλώς ήλθατε στην FEGIME! Τον Σεπτέμβριο, τα μέλη της FEGIME ψήφισαν υπέρ μίας συμφωνίας συνεργασίας με τον κορυφαίο όμιλο ανεξάρτητων εταιρειών χονδρικής πώλησης ηλεκτρολογικού υλικού της Αργεντινής, την «Grupo Redelec Argentina S.A.». Ευρώπη, Ασία και Νότιος Αμερική: από... >>

Περιεχόμενα

Σε τρεις ηπείρους – η FEGIME υπογράφει συμφωνία συνεργασίας με την «Grupo Redelec Argentina S.A.», με ισχύ από την 1η Οκτωβρίου του 2016	1
Εκπαιδύοντας την επόμενη γενιά – η Ενότητα 1 του Προγράμματος Διοίκησης (FAMP) της «Ακαδημίας» της FEGIME για το 2016 είχε τεράστια επιτυχία	3
Νέα από τη FEGIME Γαλλίας και τη FEGIME Γερμανίας	4
Νέα από τη FEGIME Ιρλανδίας, τη FEGIME Ηνωμένου Βασιλείου και τη FEGIME Φινλανδίας και Βαλτικής	5
30ή Επέτειος – το έτος δραστηριοτήτων για τον εορτασμό της 30ής Επετείου της FEGIME Ισπανίας κορυφώθηκε με μια μεγάλη εκδήλωση στη Μαδρίτη	6
Επιτυχία σε βάθος - η FEGIME Ισραήλ διοργάνωσε μια Ημερίδα Προμηθευτών για την παρουσίαση της ίδιας, της χώρας και των ευκαιριών που προσφέρουν αμφότερες	7

Νέα προϊόντα των ABB, Cimco, Eaton, Feilo Sylvania, HellermannTyton, Ledvance, Menekes, OBO Bettermann, Philips, Phoenix Contact, Siemens, Weidmüller – καθώς και αναφορές για τις Aurora και Schneider Electric 8 – 15

Συναντήσεις του 2017

15



>> ... την 1η Οκτωβρίου 2016, η FEGIME έχει παρουσία σε τρεις ηπείρους. «Προς το παρόν, η Redelec δεν είναι μέλος της FEGIME όπως οι άλλες χώρες», εξηγεί ο David Garratt, Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME. «Την αποκαλούμε συνεργασία, διότι πιστεύουμε ότι η απόσταση θα καταστήσει πολύ δύσκολη τη συνεργασία μας σε τόσο στενό βαθμό όσο με τους Ευρωπαίους και Ισραηλινούς συναδέλφους μας. Ωστόσο, το βασικό καθήκον της FEGIME ήταν πάντα η διασφάλιση της ανεξαρτησίας των εταιρειών χονδρικής πώλησης ηλεκτρολογικού υλικού, και έτσι είμαστε πολύ ευτυχείς να μπορούμε να συνεχίσουμε το έργο αυτό σε διεθνές επίπεδο».

Η Redelec ιδρύθηκε το 2001 και έχει έκτοτε καθιερωθεί ως ο μεγαλύτερος όμιλος στην Αργεντινή, με μερίδιο αγοράς άνω του 30%. Αποτελείται από 14 εταιρείες-μέλη χονδρικής πώλησης, με 32 σημεία πώλησης και 900 εργαζομένους συνολικά.

Η επαφή μεταξύ των ομίλων ξεκίνησε πάνω από 15 χρόνια πριν, όταν ιδρυτικά μέλη της Redelec επισκέφθηκαν τα μέλη της FEGIME στην Ισπανία, με στόχο την ανταλλαγή ιδεών και βέλτιστων πρακτικών μεταξύ των ανεξάρτητων

εταιρειών. Αποδείχθηκε πως οι δύο όμιλοι έχουν πολλά κοινά, μεταξύ των οποίων το όραμα, τη φιλοσοφία και την αποστολή τους. «Χαίρομαι που υπογράψαμε τη συμφωνία», δήλωσε ο Αντιπρόεδρος της Redelec, Pablo Balan. «Είμαστε ένας νέος σχετικά όμιλος, αν και μοναδικός στην Αργεντινή. Είμαστε πεπεισμένοι

ότι η συνεργασία με την FEGIME θα μας βοηθήσει να βελτιώσουμε περαιτέρω τη θέση μας ως ανεξάρτητες επιχειρήσεις. Είμαστε ένας όμιλος, που απαρτίζεται από οικογενειακές επιχειρήσεις που μοιράζονται την ίδια φιλοσοφία και προσβλέπουμε σε μια ενδιαφέρουσα ανταλλαγή ιδεών και βέλτιστων πρακτικών με τη FEGIME».

Redelec

Στοιχεία

Έτος ίδρυσης	2001
Κεντρικά γραφεία	Buenos Aires
Μέλη	14
Σημεία πώλησης	32
Ετήσιος κύκλος εργασιών	130 εκατομμύρια ευρώ
Μερίδιο αγοράς	31%

Τα πεδία της συνεργασίας έχουν ήδη καθοριστεί. Ενδεχομένως το πιο σημαντικό είναι η Διαχείριση Πληροφοριών Προϊόντων. Οι νέοι συνάδελφοι μπορούν να μάθουν πολλά από τη διαδικασία δημιουργίας της μεγαλύτερης ευρωπαϊκής βάσης δεδομένων προϊόντων στον τομέα μας. «Ωστόσο, έργα σαν κι αυτά παίρνουν χρόνο - η προσωπική επαφή μεταξύ των ομίλων κινείται με πολύ πιο γρήγορους ρυθμούς», δήλωσε ο David Garratt. Τον Οκτώβριο, η Martina Cruzzolin ήταν η πρώτη συμμετοχή της Αργεντινής σε Πρόγραμμα FAMP (ανατρέξτε στην επόμενη σελίδα) και η FEGIME θα καλωσορίσει με χαρά μια αντιπροσωπεία από τη Νότια Αμερική στο Συνέδριο στη Βαρσοβία.

www.redelec.com.ar



Συνέδριο 2017



Καλώς ήλθατε στην Βαρσοβία!

Μετά από το Συνέδριο 2013 στη Βουδαπέστη, επισκεπτόμαστε για δεύτερη φορά την Ανατολική Ευρώπη: από τις 18 μέχρι τις 20 Μαΐου του 2017, η FEGIME συναντά τους συνεργάτες της στη Βαρσοβία.

Μπορείτε να προσβλέπετε σε μια πόλη με ένα συναρπαστικό μείγμα παραδοσιακού και σύγχρονου - και στη φιλοξενία της FEGIME Πολωνίας!

Σημειώστε την ημερομηνία! Στις αρχές του 2017, τα Κεντρικά Γραφεία στη Νυρεμβέργη θα αποστείλουν όλες τις λεπτομέρειες και όλα τα απαραίτητα έντυπα εγγραφής. Καλώς ήλθατε στην Βαρσοβία!

Πρόγραμμα «Μέλλον» της FEGIME

Ακόμη περισσότεροι συμμετέχοντες από ακόμη περισσότερες χώρες: η Ενότητα 1 του Προγράμματος Διοίκησης (FAMP) της «Ακαδημίας» της FEGIME για το 2016 είχε τεράστια επιτυχία.



Εκπαιδεύοντας την επόμενη γενιά

29, 38 και πλέον 51 – αυτός είναι ο αριθμός των συμμετεχόντων, όπως αυξήθηκε μέσα στα τρία χρόνια ύπαρξης του προγράμματος FAMP. Αυτό τον Οκτώβριο στο Ηνωμένο Βασίλειο, το παρακολούθησαν 51 επιχειρηματίες επόμενης γενιάς, 13 από τους οποίους παραβρέθηκαν στην συνάντηση για το πρόγραμμα «Μέλλον» της FEGIME για πρώτη φορά. Οι συμμετέχοντες ήρθαν από 15 χώρες (3 περισσότερες χώρες από την προηγούμενη χρονιά), συμπεριλαμβανομένης - για πρώτη φορά - της Αργεντινής.

Οι οικοδεσπότες για το 2016 - το Ashridge Business School του Μπέρχαμστεντ - προσέφεραν όχι μόνο ένα κορυφαίο πρόγραμμα για τους νέους επιχειρηματίες της FEGIME, αλλά και ένα υπέροχο σκηνικό για το σεμινάριο. Το Ashridge House είναι ένα αρχοντικό στην όμορφη αγγλική ύπαιθρο, κοντά στο Λονδίνο. Έχοντας υπάρξει, στο παρελθόν, τόσο μοναστήρι όσο και οικία του Ερρίκου του 8ου, σήμερα αποτελεί έναν πιστοποιημένο και εντυπωσιακό συνεδριακό χώρο, που διαθέτει τις πιο σύγχρονες εγκαταστάσεις διδασκαλίας, μάθησης και αθλητισμού.

Όσο για το πρόγραμμα FAMP - κατά την παράδοση, πλέον -, το πρώτο βασικό θέμα της πρώτης ημέρας του σεμιναρίου ήταν η Οικογενειακή Επιχείρηση. Φέτος, επικεφαλής ήταν ο δρ Hari Mann. Ξεκίνησε την καριέρα του στην Goldman Sachs, πριν επιστρέψει στο London School of Economics για να αναλάβει ποικίλους συμβουλευτικούς ρόλους σε εταιρείες του δείκτη FTSE 100. Τα τελευταία χρόνια, ωστόσο, οι επαφές του με την Ινδία τον έχουν φέρει πλησιέστερα - και έχουν υποδαυλίσει το ενδιαφέρον του - στις οικογενειακές επιχειρήσεις. Το θέμα του για το Πρόγραμμα «Μέλλον» της FEGIME ήταν καίριας σημασίας: η διακυβέρνηση. Περιπτωσιολογικές μελέτες

χρησιμοποιήθηκαν για να απεικονίσουν την εξαιρετική σημασία που έχει η διακυβέρνηση για τις οικογενειακές επιχειρήσεις. Ο Hari συντόνισε συζητήσεις και έδωσε συμβουλές για τη δημιουργία της βέλτιστης δυνατής νομικής βάσης του οικογενειακού πρωτοκόλλου. Επίσης, παρείχε στους συμμετέχοντες μια εργαλειοθήκη κατάλληλη για οικογενειακές επιχειρήσεις και ένα προσχέδιο έγγραφο οικογενειακού πρωτοκόλλου για περαιτέρω συζήτηση.

Στη συνέχεια, ανέλαβε καθήκοντα εισηγητή του σεμιναρίου ο Jean Vanhoegaerden, Καθηγητής Πρακτικής στο Ashridge. Ειδικεύεται στη διεθνή διαχείριση και την οργανωτική αλλαγή, επομένως ήταν ο κατάλληλος για να διδάξει όχι μόνο τα άλλα δύο βασικά μαθήματα - Ανθρώπινη Διαχείριση και Ηγεσία -, αλλά και την πρώτη ενότητα των διαπροσωπικών δεξιοτήτων - Διαχείριση της αλλαγής - και να επιβλέψει την ομαδική εργασία για το φετινό «Εργαλείο για το σπίτι»: ένα Εργαλείο Αξιολόγησης Εργαζομένων. Ο Jean έφερε εις πέρας τον κεντρικό του ρόλο στο FAMP με σtil. Με τη βοήθεια σχετικών περιπτωσιολογικών μελετών και προσομοιώσεων, αξιοποίησε τη δυναμική της ομάδας στο έπακρο - με αποκορύφωμα, μια απίστευτα ενδιαφέρουσα συνεδρία «Κρίσιμων Συζητήσεων». Για τον σκοπό αυτό, οι συμμετέχοντες χωρίστηκαν σε μικρές ομάδες, η καθεμία εκ των οποίων συνεργάστηκε με έναν επαγγελματία ηθοποιό, του οποίου η αποστολή ήταν να αναλάβει τον ρόλο του συνομιλητή στην «κρίσιμη συζήτηση» που επέλεγε (και για την οποία λάμβανε ενημέρωση) ο συμμετέχοντας.

Οι υπόλοιπες ενότητες για τις διαπροσωπικές δεξιότητες παρουσιάστηκαν από τους συναδέλφους του Jean, Sharon Olivier (Συναισθηματική Νοημοσύνη) και Amy Armstrong

(Διαχείριση Εαυτού). Κατά τη διάρκεια της παραμονής τους στο Ashridge, δόθηκε στους συμμετέχοντες στο πρόγραμμα «Μέλλον» της FEGIME ένα ηλεκτρονικό ερωτηματολόγιο προς συμπλήρωση, με θέμα «Συναισθηματικό Σθένος», και ήταν η Amy που προετοίμασε το πλαίσιο, σύμφωνα με τα αποτελέσματα που προέκυψαν. Ζητήθηκε από τους συμμετέχοντες να βγουν από την τάξη και να πάνε έξω, στον υπαίθριο χώρο του Ashridge, για να συζητήσουν σε ζεύγη τα αποτελέσματά τους.

Στη συνέχεια, το απόγευμα της Παρασκευής, οι ομάδες κλήθηκαν να παρουσιάσουν την ομαδική τους εργασία. Είχε ζητηθεί από όλους να συζητήσουν και να αναπτύξουν ένα χρήσιμο εργαλείο για την αξιολόγηση της αποτελεσματικότητας των ομάδων στις οικογενειακές επιχειρήσεις τους, και οι παρουσιάσεις που προέκυψαν ήταν πολύ εντυπωσιακές. Η τελική εκδήλωση της εβδομάδας FAMP ήταν η Τελετή Αποφοίτησης, όπου οι συμμετέχοντες έλαβαν από τον Jean και τον Πρόεδρο της FEGIME, John Rowell, τα πιστοποιητικά που απέκτησαν με πολύ κόπο.

Το FAMP για το 2017 θα λάβει χώρα μεταξύ 15ης - 21ης Οκτωβρίου. Θα εστιάσει σε οτιδήποτε ψηφιακό επηρεάζει τη ζωή μας. Οι λεπτομέρειες θα ανακοινωθούν στις αρχές του έτους και οι προσκλήσεις θα σταλούν το καλοκαίρι. Όλα τα μέλη του προγράμματος «Μέλλον» της FEGIME - σημερινά και μελλοντικά - είναι ευπρόσδεκτα. Σίγουρα θα προσελκύσει πολλούς ενδιαφερόμενους, οπότε εξασφαλίστε την έγκαιρη εγγραφή σας!

www.fegime.com





Μια μεγάλη επιτυχία: Ο Νικόλας Mugnier (δεξιά), Πρόεδρος της Algorel, καλωσόρισε 2.000 συνολικά συμμετέχοντες στο «Salon Algorel».

FEGIME Γαλλίας

2.000 συμμετέχοντες

Η FEGIME εκπροσωπείται στη Γαλλία από την Algorel Electricité, το ηλεκτρολογικό τμήμα του ανεξάρτητου ομίλου Algorel Sanitary & Plumbing Group με έδρα στο Παρίσι και ηγετική παρουσία στην αγορά του κλάδου. Στην ετήσια συνεδρίασή τους στο «Salon Algorel» τον Σεπτέμβριο, ο Nicolas Mugnier, Πρόεδρος της Algorel, και ο Dimitri Both, Διευθύνων Σύμβουλος, ανακοίνωσαν υπερήφανα τους εξής αριθμούς: 1.100 ιδιοκτήτες, διευθυντές και υπάλληλοι των εταιρειών μελών και 900 εκπρόσωποι των συνεργατών προμηθευτών πραγματοποίησαν ταξίδι στην Disneyland, κοντά στο Παρίσι.

Η εύρεση επαρκών δωματίων ξενοδοχείου για μια ομάδα τέτοιου μεγέθους ήταν μόνο μία από τις υλικοτεχνικές προκλήσεις που οι Γάλλοι συνάδελφοί μας έφεραν

θαυμάσια εις πέρας. Η Ευρωπαϊκή Disneyland με τα πολλά ξενοδοχεία και την εμπειρία της σε μεγάλες ομάδες επισκεπτών σε καθημερινή βάση, σε συνδυασμό με την άριστη προσβασιμότητά της, αποτέλεσε την τέλεια επιλογή. Πολλοί Ευρωπαίοι Προτιμώμενοι Προμηθευτές της FEGIME ήταν επίσης παρόντες: Οι ABB, Eaton, Feilo Sylvania, GE, Hager, Honeywell, Ledvance, Legrand, OBO Bettermann, Prysmian και Schneider Electric είχαν όλοι περίπτερα και παρουσίασαν τα προϊόντα τους στα μέλη της FEGIME Γαλλίας.

Ο Norbert Géminard, Πρόεδρος της FEGIME Γαλλίας, δήλωσε πολύ ικανοποιημένος: «Το “Salon” αποτελεί μια εξαιρετική ευκαιρία για ανταλλαγή πληροφοριών και ενίσχυση της συνεργασίας με τους εταίρους μας στον τομέα. Του χρόνου θα έχουμε και πάλι το αντίστροφο

“Salon” στη Λυών, όπου τα μέλη θα έχουν περίπτερα και οι προμηθευτές θα τους επισκέπτονται για συζητήσεις και παρουσιάσεις. Σε δύο χρόνια θα είμαστε πάλι εδώ, στο Παρίσι. Με τον τρόπο αυτό, συναντιόμαστε κάθε χρόνο, αλλά με διαφορετική προσέγγιση».

Στο φετινό Salon, για πρώτη φορά οι συνεργάτες της Algorel είχαν την ευκαιρία να ψηφίσουν τους αγαπημένους τους προμηθευτές σε 5 κατηγορίες. Στο τέλος της ημέρας, τα έπαθλα «Algorel Star» απονεμήθηκαν στους νικητές, οι οποίοι επιπρόσθετα κέρδισαν 9 τετραγωνικά μέτρα εκθεσιακού χώρου δωρεάν για το επόμενο Salon, στο Παρίσι.

www.algorel.fr

FEGIME Γερμανίας

Στον σωστό δρόμο

Τον Νοέμβριο, η FEGIME Γερμανίας κάλεσε τους προμηθευτές της στην πόλη Fulda, στο κέντρο της Γερμανίας, προκειμένου να παρουσιάσει την ψηφιακή στρατηγική του ομίλου. Οι 190 επισκέπτες συνειδητοποίησαν πολύ γρήγορα ότι η FEGIME Γερμανίας κάθε άλλο παρά φοβάται την ψηφιοποίηση. Αντιθέτως, ανήκει στην ψηφιακή εμπροσθοφυλακή.

Όπως σημείωσε ο Kerstin Steffens, Πρόεδρος του Διοικητικού Συμβουλίου: «Η τεχνολογία δεν θα αλλάξει το επιχειρηματικό μας μοντέλο, το οποίο είναι η παροχή βέλτιστων υπηρεσιών σε άλλες εταιρείες». Ο όμιλος βρίσκεται «στον σωστό δρόμο» και θα συνεχίσει να

μαθαίνει, να επενδύει και να σέβεται τις επιθυμίες του πελάτη.

Ο Διευθύνων Σύμβουλος, Arnold Rauf, και ο επικεφαλής του τμήματος Πληροφορικής, Klaus Schnaible, εξήγησαν τις λεπτομέρειες. Πολλοί άνθρωποι φοβούνται ότι τεράστιοι συνασπισμοί επιχειρήσεων, όπως η Amazon, θα καταστήσουν τις ανεξάρτητες εταιρείες χονδρικής πώλησης περιττές. Ο Rauf έδειξε γιατί αυτό δεν είναι πιθανό. Ένα παράδειγμα είναι η σχέση με τους πελάτες. Κανένας πελάτης δεν είναι πιστός σε έναν συνασπισμό επιχειρήσεων – η εμπιστοσύνη μεταξύ του εμπόρου χονδρικής και των πελατών, ωστόσο, αποτελεί μέρος των καθημερινών επιχειρηματικών δραστηριοτήτων στη χονδρική πώληση ηλεκτρολογικού υλικού.

Ο επικεφαλής του τμήματος Πληροφορικής, Klaus Schnaible, απαρίθμησε τα πλεονεκτήματα της βάσης δεδομένων προϊόντων που χρησιμοποιείται από όλο και περισσότερες χώρες μέλη της FEGIME και παρουσίασε την εφαρμογή ELECTROtools. Πλέον, έχουν πραγματοποιηθεί περισσότερες από 100.000 λήψεις αυτής της εφαρμογής, γεγονός που την καθιστά μία από τις πιο δημοφιλείς εφαρμογές στον τομέα μας.

Τα δεδομένα είναι η πρώτη ύλη του αιώνα μας. Η συνεχής επένδυση στην ποσότητα και την ποιότητα των δεδομένων είναι απολύτως απαραίτητη και για τους προμηθευτές μας.

Άλλη μια έκπληξη για τους επισκέπτες ήταν ο κεντρικός ομιλητής Νίκος Καυκάς, ο Πρόεδρος της FEGIME Ελλάδος. Παρουσίασε την εταιρεία του, καθώς και τη συνταγή επιτυχίας, η οποία απαιτεί μυαλό, σώμα και ψυχή.

www.elektro-online.de



Ολομέλεια: 190 προμηθευτές-συνεργάτες ανταποκρίθηκαν στην πρόσκληση.



Ο Arnold Rauf εξηγεί γιατί η FEGIME ανήκει στην ψηφιακή εμπροσθοφυλακή.

FEGIME Ιρλανδίας

Η FEGIME Ιρλανδίας επενδύει στο μάρκετινγκ και σύντομα θα αρχίσει να χρησιμοποιεί την ευρωπαϊκή βάση δεδομένων.



Ο Paulius Masteika

Επέκταση και Ανάπτυξη

Το 2016 υπήρξε μια πολυάσχολη και παραγωγική χρονιά για τη FEGIME Ιρλανδίας. Οι πωλήσεις του ομίλου συνέχισαν να αυξάνονται και η ομάδα πλέον διαθέτει 26 σημεία πώλησης στη Δημοκρατία της Ιρλανδίας, με το άνοιγμα του 8ου υποκαταστήματος Enniscorthy Electrical Wholesalers από τον Tom Byrne τον Οκτώβριο, στο Dungarvan της επαρχίας Waterford.

Κατά την ετήσια συνεδρίαση του Ιουνίου, τα μέλη της FEGIME Ιρλανδίας αποφάσισαν να επενδύσουν περαιτέρω στα κεντρικά γραφεία και προσέλαβαν τον Paulius Masteika σε μια νέα θέση μάρκετινγκ. Θα συνεργαστεί με τα μέλη για την ανάπτυξη μιας σειράς νέων πρωτοβουλιών μάρκετινγκ μέσα στους επόμενους μήνες, τόσο σε κεντρικό επίπεδο όσο και σε μεμονωμένα έργα. Ο Paulius έχει εργαστεί στο παρελθόν στη Γερμανία και την Τουρκία πάνω σε έργα εταιρειών όπως Google, LG, L'Oréal και Tommy Hilfiger.

Η FEGIME Ιρλανδίας έχει επίσης επενδύσει σε μια κεντρική ηλεκτρονική πλατφόρμα, ώστε κάθε μέλος να μπορεί να ανοίξει ηλεκτρονικό κατάστημα μέσα στους προσεχείς μήνες. Πρόκειται για άλλη μια συναρπαστική και πρωτοποριακή κίνηση, καθώς και τα εννέα μέλη θα αποκτήσουν πλέον ενεργή ηλεκτρονική παρουσία στην αγορά τους. Με την ένταξη στην Ευρωπαϊκή βάση δεδομένων προϊόντων της Νυρεμβέργης, η πρωτοβουλία υπόσχεται να παράσχει την καλύτερη ηλεκτρονική λύση στην ιρλανδική αγορά χονδρικής πώλησης ηλεκτρολογικού υλικού.

www.fegime.ie

FEGIME Φινλανδίας και Βαλτικής

Νέος Διευθύνων Σύμβουλος

Στις 14 Νοέμβρη ο Dennis Belajevs διορίστηκε Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME Φινλανδίας και Βαλτικής. Οι συνάδελφοί μας από τη Βόρεια Ευρώπη είναι πολύ ευτυχείς που βρήκαν στον Dennis έναν πολύ ικανό εμπειρογνώμονα στον τομέα μας για την περαιτέρω ενίσχυση του οργανισμού τους. Είναι ηλεκτρολόγος μηχανικός και κατέχει, επίσης, ένα MBA και πάνω από 20 χρόνια εμπειρίας σε όλες τις πτυχές του κλάδου μας: στη χονδρική πώληση ηλεκτρολογικού υλικού, στις πωλήσεις και τη βιομηχανία. Κατείχε, επίσης, κορυφαίες θέσεις στις εταιρείες ABB και Siemens.

Η πιο πρόσφατη θέση του είναι ιδιαίτερα ενδιαφέρουσα: Διευθυντής Διεθνούς Ψηφιακού Μάρκετινγκ για το Ηλεκτρονικό Εμπόριο στον όμιλο «Booking Group SIA». Οι ψηφιακές δεξιότητες και η εμπειρία που απέκτησε ο Dennis εκεί θα αποτελέσουν πολύτιμο κεφάλαιο για τους συναδέλφους μας στη FEGIME της Βαλτικής, καθώς η περιοχή είναι μία από τις πιο ψηφιακά προηγμένες στην Ευρώπη.

www.fegime.fi

FEGIME Ηνωμένου Βασιλείου

Ακόμα και σήμερα, το αρχαίο με το σύγχρονο πορεύονται μαζί στο Λονδίνο.



Ο Alan Reynolds (αριστερά) γίνεται μέλος της συντεχνίας «Worshipful Company of Lightmongers».

Η συντεχνία «Worshipful Company of Lightmongers» είναι φυσικά μία από τις νεότερες αυτών των οργανώσεων («Lightmonger» = πωλητής ηλεκτρικών φώτων), αλλά εξακολουθεί να πληροί τα παραδοσιακά καθήκοντα για τη σύγχρονη βιομηχανία φωτισμού στο Ηνωμένο Βασίλειο. Τα μέλη της επιλέγονται προσωπικά από ανθρώπους που δραστηριοποιούνται στον τομέα, στην κατάρτιση και σε φιλανθρωπικό έργο. Ο Alan ήταν μια φυσική επιλογή για αυτό τον ρόλο, ως πρεσβευτής φωτισμού.

Τον Αύγουστο του απονεμήθηκε επίσης το βραβείο «Freedom of the City of London» (Ελευθερία της Πόλης του Λονδίνου), το οποίο φέρει μια ολόκληρη σειρά από αρχαία, συμβολικά προνόμια, ωστόσο εξακολουθεί, έως σήμερα, να θεωρείται μεγάλη τιμή.

Ο Alan σχολίασε, μετά την τελετή: «Πρόκειται για μια μεγάλη τιμή για εμένα. Έχω περάσει όλη μου τη ζωή σε αυτό τον κλάδο και αυτό αποτελεί μια μεγάλη ανταμοιβή. Χαίρομαι, επίσης, που αυτό προωθεί και τον όμιλο FEGIME. Η σχετική κατάρτιση δεν είναι ποτέ αρκετή, στις μέρες μας. Εργάζομαι πολύ σκληρά με τους προμηθευτές και τα μέλη για την προώθηση της κατάρτισης του προσωπικού, προκειμένου να αξιοποιούνται στο έπακρο οι ευκαιρίες που προκύπτουν από τη νέα τεχνολογία και τη νομοθεσία».

www.fegime.co.uk

Ο Πρέσβης του Φωτισμού

Ο Alan Reynolds, Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME Ηνωμένου Βασιλείου, έχει εμπειρία πολλών ετών σε όλους τους τομείς της βιομηχανίας μας (βλ. FEGIME Voice, 2/2015). Καθ' όλη την καριέρα του, επεδίωξε να βοηθά τους άλλους, μέσω φιλανθρωπικών έργων και προώθησης της κατάρτισης και της εκπαίδευσης. Και το 2016 βραβεύθηκε διπλά.

Τον Μάιο έγινε αποδεκτός ως «Liveryman» (μέλος) της συντεχνίας «Worshipful Company of Lightmongers». Οι

Εταιρείες Λιβρεών (Livery Companies) στο οικονομικό κέντρο του Λονδίνου είναι επαγγελματικές ενώσεις που εξελίχθηκαν από τις αρχαίες συντεχνίες της πόλης. Πολλές χρονολογούνται από τους μεσαιωνικούς χρόνους, όταν ήταν - και συχνά εξακολουθούν να είναι - υπεύθυνες όχι μόνο για τους κανόνες και τις ρυθμίσεις των αντίστοιχων κλάδων τους, αλλά και για την κατάρτιση. Σήμερα διατηρούν τις παραδοσιακές φορεσιές και τις τελετές τους και έχουν προσθέσει το φιλανθρωπικό έργο στα καθήκοντά τους.



Αριστερά: ο κύριος ομιλητής Καθηγητής Juergen B. Donges – δεξιά: Ο David Fernandez, Πρόεδρος της FEGIME Ισπανίας, κατά τη διάρκεια της ομιλίας του.

FEGIME Ισπανίας

Το έτος δραστηριοτήτων για τον εορτασμό της 30ής Επετείου της FEGIME Ισπανίας κορυφώθηκε θεαματικά με μια μεγάλη εκδήλωση πολυμέσων στη Μαδρίτη.

Η 30ή Επέτειος της FEGIME Ισπανίας

Το έτος δραστηριοτήτων για τον εορτασμό της 30ής Επετείου της FEGIME Ισπανίας κορυφώθηκε θεαματικά στις 19 Οκτωβρίου. Ο Διευθύνων Σύμβουλος, Jorge Ruiz-Olivares, καλωσόρισε περισσότερους από 200 συμμετέχοντες στο θέατρο «Philips Gran Vía». Οι επισκέπτες δεν περιλάμβαναν μόνο εταιρείες-μέλη χονδρικής πώλησης και προμηθευτές-συνεργάτες, αλλά και το Ευρωπαϊκό Συμβούλιο και τη Διοίκηση της FEGIME, καθώς και τον Πρόεδρο και τη Διοίκηση του ισπανικού συνδέσμου εμπορών χονδρικής πώλησης ADIME.

Το θέατρο στη Μαδρίτη ήταν ένας εντυπωσιακός χώρος για την εξαιρετική εκδήλωση πολυμέσων. Μετά την προβολή του εταιρικού βίντεο για την τρέχουσα κατάσταση και τα επιτεύγματα της FEGIME Ισπανίας, ο Jorge Ruiz-Olivares παρουσίασε τις σκέψεις του ομίλου σχετικά με τις δυνατότητες και τις στρατηγικές για τα

επόμενα 30 χρόνια, αλλά και τα τρέχοντα έργα, ιδίως στον τομέα της πληροφορικής.

Το παρών έδωσε και ο John Powell, Πρόεδρος της FEGIME, ο οποίος πήρε μέρος σε συζήτηση στοργυλλής τραπέζης με εκπροσώπους των προμηθευτών-συνεργατών της FEGIME Ισπανίας Simon, Schneider και General Cable, όπου όλοι συνεισέφεραν τις απόψεις τους σε θέματα ενδιαφέροντα και σημαντικά για τον όμιλο.

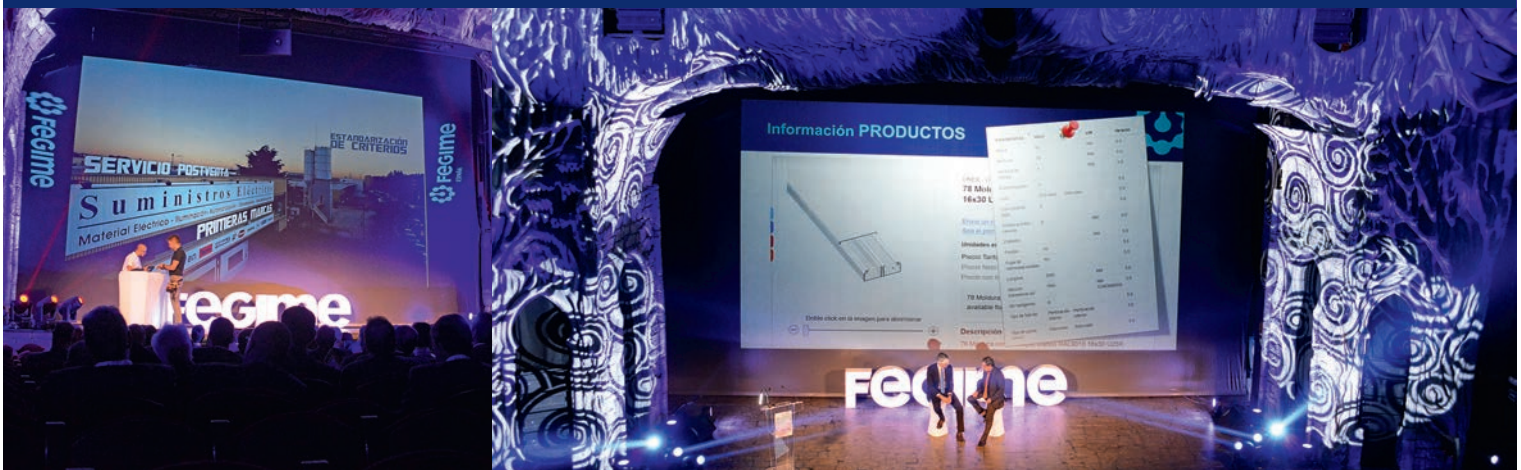
Κεντρικός ομιλητής ήταν ο καθηγητής Juergen B. Donges, Καθηγητής Οικονομικών στο Πανεπιστήμιο της Κολωνίας, Διευθυντής του Ινστιτούτου Οικονομικής Πολιτικής, και του Ινστιτούτου Otto Wolff και πρώην οικονομικός σύμβουλος της γερμανικής κυβέρνησης. Η πολύ ενδιαφέρουσα ομιλία του σε άπταιστα ισπανικά - γεννήθηκε στη Σεβίλλη και έχει περάσει μεγάλο μέρος

της ζωής του στην Ισπανία - προκάλεσε πολλές ερωτήσεις από το ακροατήριο, κατά τη διάρκεια μιας εκτεταμένης συνεδρίας ερωταποκρίσεων.

Ο Πρόεδρος της FEGIME Ισπανίας, David Fernandez, έκλεισε την εκδήλωση με μια ευχαριστήρια ομιλία προς όλους τους παρευρισκόμενους, καθώς και προς μία ομάδα αρκετά πολυάριθμη για να είναι παρούσα: τις χιλιάδες πελατών της FEGIME Ισπανίας.

www.fegime.es

Το θέατρο «Philips Gran Vía» στη Μαδρίτη αποτέλεσε μια εξαιρετική τοποθεσία για τους εορτασμούς της επετείου.





Ο Amir Cohen παρουσιάζει τη FEGIME Ισραήλ και το νέο υλικοτεχνικό κέντρο. Όλες οι άλλες φωτογραφίες τραβήχτηκαν κατά τη διάρκεια της επίσκεψης στο έργο «HaUma».

FEGIME Ισραήλ

Η FEGIME Ισραήλ διοργάνωσε μια Ημερίδα Προμηθευτών για την παρουσίαση της ίδιας, της χώρας και των ευκαιριών που προσφέρουν αμφότερες.

Επιτυχία σε βάθος

Το Ισραήλ, εκπροσωπούμενο από την Erco Ltd., είναι μέλος της οικογένειας FEGIME εδώ και τριάντισι έτη. «Σκεφτήκαμε ότι ήταν καιρός να καλέσουμε τους Ευρωπαίους Προτιμώμενους Προμηθευτές στο Ισραήλ για να ρίξουν μια πιο προσεκτική ματιά στη χώρα και να εξερευνήσουν το επιχειρηματικό δυναμικό που μπορούμε να προσφέρουμε», δήλωσε ο Amir Cohen, Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME Ισραήλ.

Ήταν μια πρόσκληση που δύσκολα μπορούσε να αρνηθείς. Στις αρχές Δεκεμβρίου, μια ομάδα 18 ατόμων, η οποία περιλάμβανε συμμετέχοντες από 7 Ευρωπαίους Προτιμώμενους Προμηθευτές, αποδέχθηκε την πρόσκληση της FEGIME. Η ημέρα ξεκίνησε με παρουσιάσεις από τους Διευθύνοντες Συμβούλους της FEGIME, David Garratt και Amir Cohen.

Η Erco, η οικογενειακή επιχείρηση των οικογενειών Erez και Cohen, ιδρύθηκε το 1984. Επεκτάθηκε μέσα σε μία γενιά και είναι πλέον η πρώτη στην αγορά, ενώ με τα 13 καταστήματα και τους 300 υπαλλήλους της, είναι σε θέση να προσφέρει στους πελάτες της πανεθνική κάλυψη. Όταν ολοκληρωθεί το νέο υλικοτεχνικό κέντρο, το 2018, η εξυπηρέτηση θα είναι ακόμη πιο αποτελεσματική.

Το νέο υλικοτεχνικό κέντρο είναι πολύ απαραίτητο. Διότι,

ακριβώς όπως η Erco αναπτύσσεται κάθε χρόνο, το ίδιο κάνει και η ισραηλινή οικονομία, με σταθερό ρυθμό ανάπτυξης της τάξης του 3%. Η κυβέρνηση προσφέρει την υποστήριξή της με μια σειρά από έργα υποδομής που παρέχουν πολλές επιχειρηματικές δραστηριότητες για τον κλάδο μας.

Η Erco διαθέτει μια σημαντική ομάδα μηχανικών και ειδικεύεται στην παροχή φωτισμού για πολλά δημόσια έργα. Έτσι, δεν ήταν τυχαίο το ότι, μετά τις παρουσιάσεις, η ομάδα πήγε στην Ιερουσαλήμ για να επισκεφθεί το εργοστάσιο του Σιδηροδρομικού Σταθμού «HaUma». Ογδόντα μέτρα κάτω από τους δρόμους της παλιάς πόλης, η κυβέρνηση χτίζει έναν νέο σταθμό, ο οποίος θα είναι τερματικός σταθμός της υπερταχείας σιδηροδρομικής γραμμής A1 από το Τελ Αβίβ. Στόχος της είναι να αποσυμφορίσει το οδικό δίκτυο και να μειώσει τον χρόνο ταξιδιού σε μισή ώρα. Η δαπανηρή απόφαση για την υπόγεια κατασκευή της λήφθηκε για την προστασία των ιστορικών χώρων της πόλης.

Ένα πράγμα είναι βέβαιο: θα χρειαστεί αρκετός φωτισμός. Η Erco έχει αναλάβει το πλήρες πακέτο φωτισμού, συμβατικού και έκτακτης ανάγκης. Εξοπλισμένη με κατάλληλο ρουχισμό ασφαλείας, η ομάδα απόλαυσε μια εκτενή ξενάγηση σε αυτό το συναρπαστικό έργο, το

οποίο πρέπει να ολοκληρωθεί σε δύο χρόνια. Ο Johannes Staudinger, Διευθυντής Τοπικών Πωλήσεων/ Διεθνών Πωλήσεων στη Mennekes, εξέφρασε τις εντυπώσεις της ομάδας: «Συγχαρητήρια στην FEGIME για ένα πολύ επιτυχημένο ταξίδι. Οι ανταλλαγές με την Erco συγκεκριμένα ήταν πολύ ενδιαφέρουσες και ελπίζω ότι θα μπορέσουμε να εντείνουμε τη συνεργασία μας στο μέλλον».

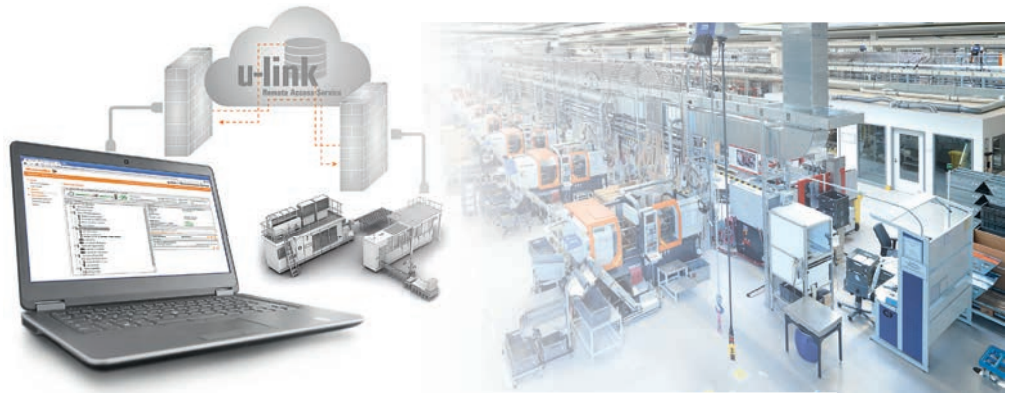
www.erco.co.il

Ο σιδηροδρομικός σταθμός «HaUma» βρίσκεται 80 μέτρα κάτω από τους δρόμους της Ιερουσαλήμ και είναι σήμερα το μεγαλύτερο κατασκευαστικό έργο στο Ισραήλ.



Προϊόντα

Η λύση απομακρυσμένης συντήρησης διαμέσου διαδικτύου «u-link» της Weidmüller επιτρέπει την ασφαλή και αποτελεσματική παρακολούθηση των μηχανημάτων.



Ασφαλής και αποτελεσματική απομακρυσμένη συντήρηση

Όσο πιο ολοκληρωμένος είναι ο σχεδιασμός των απομακρυσμένων λύσεων συντήρησης για μηχανές και συστήματα, τόσο πιο σύνθετη και χρονοβόρα τείνει να είναι η διαχείριση τους. Ακόμη και οι αποκλειστικές, ασφαλείς συνδέσεις με τα υπάρχοντα συστήματα πληροφορικής αποτελούν πρόκληση. Η νέα λύση απομακρυσμένης συντήρησης διαμέσου διαδικτύου u-link της Weidmüller δεν είναι μόνο μια κομψή λύση, αλλά εντυπωσιάζει και με την ταχεία και αποτελεσματική πρόσβασή της σε μηχανήματα και εγκαταστάσεις.

Το u-link καθιστά την απομακρυσμένη συντήρηση εύκολη και επιτρέπει την αποτελεσματική διαχείριση των εγκαταστάσεων παραγωγής, καθώς και των πελατών χρηστών. Το εύκολο στην χρήση u-link μπορεί να ρυθμιστεί εύκολα ώστε να ταιριάζει με το σύστημα και να προσαρμοστεί γρήγορα για να καλύψει τις συγκεκριμένες απαιτήσεις σχεδιασμού. Εκτός από την πρωτοποριακή υπηρεσία cloud που λειτουργεί σε ασφαλείς διακομιστές υψηλής διαθεσιμότητας στη Γερμανία, το u-link παρέχει,

επίσης, μια ηλεκτρονική πλατφόρμα με ασφαλή «containers», δηλαδή τα δεδομένα προστατεύονται από την πρόσβαση από μη εξουσιοδοτημένα πρόσωπα.

Χάρη στις μοναδικές του ιδιότητες, το u-link παρέχει μια σταθερή βάση για την ασφαλή και οικονομικά αποδοτική εγκατάσταση ακόμη και πιο εκτεταμένων λύσεων απομακρυσμένης συντήρησης. Ταυτόχρονη διαχείριση πολλαπλών εγκαταστάσεων παραγωγής και χρηστών είναι δυνατή, χάρη στη σαφή και συνοπτική δομή του. Η λύση απομακρυσμένης συντήρησης u-link δεν έχει περιορισμούς και μπορεί να καταχωρήσει οποιονδήποτε αριθμό δρομολογητών και χρηστών στην πύλη. Το u-link χρησιμοποιεί διαχείριση ατομικών δικαιωμάτων για την παροχή συγκεκριμένου τύπου διαχείρισης του συστήματος: η διαχείριση χρηστών, ομάδων και δικαιωμάτων πρόσβασης γίνεται από το u-link σύμφωνα με μεμονωμένες προδιαγραφές. Πολλαπλές μονάδες παραγωγής μπορούν να μπου γρήγορα στο δίκτυο με τη χρήση υπηρεσιών cloud.

Η απομακρυσμένη πρόσβαση στα μηχανήματα και τον εξοπλισμό παρέχεται μέσω ασφαλούς σύνδεσης VPN, από οποιοδήποτε σημείο στον κόσμο. Οι διακομιστές στη Γερμανία διασφαλίζουν ασφαλή πρόσβαση σε όλα τα συστήματα και ανά πάσα στιγμή. Επιπλέον, οι δρομολογητές βιομηχανικού Ethernet της Weidmüller εγγυώνται πλήρη ακεραιότητα του συστήματος της απομακρυσμένης λύσης συντήρησης. Παρακολούθηση κατάστασης και μηνύματα κατάστασης παρέχονται από το Weidmüller Heartbeat, που αναφέρει τη διαθεσιμότητα ενός δρομολογητή για τη λύση απομακρυσμένης συντήρησης u-link.

www.weidmueller.com

Προϊόντα

Δέκα χρόνια επιτυχημένης παρουσίας παγκοσμίως

Η Mennekes παρουσίασε την σειρά AMAXX για πρώτη φορά στην έκθεση «Light+Building» του 2006. Δέκα χρόνια αργότερα, το συμπέρασμα είναι ολοφάνερο: Η σειρά AMAXX αποτελεί ορόσημο επιτυχίας για την Mennekes. Η ευελιξία του συστήματος έχει αποδειχθεί λειτουργική σε διάφορους τομείς παγκοσμίως, από τους θερματικούς σταθμούς εμπορευματοκιβωτίων και την ψύξη μέχρι τις αθλητικές εγκαταστάσεις και τις εγκαταστάσεις παραγωγής.

Το σλόγκαν «AMAXX your Industry!» τονίζει το γεγονός ότι το σύστημα είναι τόσο ευέλικτο, ακόμη και στη διεθνή σκηνή. Και ακριβώς σε αυτή την παγκόσμια ευελιξία έχει επενδύσει η Mennekes. Υπάρχουν νέα χαρακτηριστικά που ανταποκρίνονται στις διεθνείς απαιτήσεις, όπως κουτιά και εξαρτήματα διανομής ρεύματος με πιστοποίηση UL, συστήματα ρευματοληπτών προδιαγραφών Nema για τις αγορές της Βόρειας και Νότιας Αμερικής και λύσεις ειδικά για την αγορά της Κίνας. Όλες οι συσκευές κατασκευάζονται σε συμμόρφωση με τα πρότυπα και ελέγχονται μία προς μία σύμφωνα με τα

πρότυπα EN/IEC 60309 και 61439, καθώς και UL 508A, ανάλογα με τον πελάτη ή το έργο.

Όλες οι συσκευές AMAXX διαθέτουν κατηγορία προστασίας IP44 ή IP67. Οι συνδυασμοί των κουτιών

διανομής AMAXX μπορεί να αποτελούνται από ρευματοδότες, ρευματολήπτες, διακόπτες, μπουτόν πίεσης και λοιπά προϊόντα ελέγχου. Διατίθενται με πρίζες CEE από 16A έως 63A και σε αριθμό πόλων 3, 4 και 5. Επιπλέον, μπορεί να διαθέτουν υποδοχές θύρας δεδομένων για διαφορετικά βύσματα και κατασκευαστές.



Τα κουτιά διανομής κατασκευάζονται από υψηλής ποιότητας υλικά, εξασφαλίζοντας έτσι άριστες μηχανικές, θερμικές και ηλεκτρικές ιδιότητες. Για να ανταποκριθούν στις προκλήσεις περιοχών εργασίας όπου επικρατούν εκρηκτικές ατμόσφαιρες, τα κουτιά διανομής και τα εξαρτήματά τους, που είναι κατασκευασμένα από AMELAN, προσφέρουν την απαραίτητη ασφάλεια.

Καλό είναι να γνωρίζετε: εάν απαιτείται, η Mennekes είναι πρόθυμη να αναπτύξει πλήρως ειδικές κατασκευές βάσει απαιτήσεων των πελατών, ακόμα και σε περιορισμένες ποσότητες.

www.amaxx.info

Προϊόντα

Η HellermannTyton είναι πλέον Προτιμώμενος Προμηθευτής, αλλά παρέχει εξαιρετικές λύσεις για τη διαχείριση καλωδίων εδώ και πολλά χρόνια. Μια μικρή αλλά πολύ έξυπνη καινοτομία προστέθηκε μόλις στη σειρά.



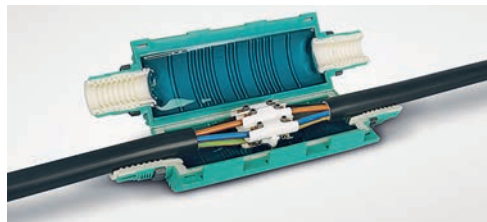
Γρήγορα, σταθερά και αξιόπιστα

Η HellermannTyton έχει υπάρξει πρωτοπόρος στη διαχείριση καλωδίων για πάνω από 80 έτη. Η τελευταία καινοτομία ονομάζεται FlexTack: η εύκαμπτη, αυτοκόλλητη βάση στήριξης καλωδίων προσφέρει μια εναλλακτική λύση στη στερέωση με βίδες, σε στρογγυλές ή επικλινείς επιφάνειες. Προσφέρει στους μηχανικούς και τους εγκαταστάτες μεγαλύτερη ελευθερία στην ανεύρεση της ιδανικής λύσης για δύσκολες περιπτώσεις καλωδιώσεων.

Το ακρυλικό συγκολλητικό υλικό παρέχει ισχυρή, αξιόπιστη στερέωση σε πλαστικές επιφάνειες ή γυάλινες και μεταλλικές.

Η τοποθέτηση της βάσης είναι εύκολη. Απλώς αφαιρέστε την προστατευτική μεμβράνη από το συγκολλητικό υλικό και πιέστε με το χέρι τη βάση στην επιθυμητή θέση. Η

αρχική συγκόλληση του FlexTack είναι πολύ ισχυρή. Η καλωδίωση μπορεί να στερεωθεί και να ασφαλιστεί με κατάλληλα στερεωτικά καλωδίων γρήγορα.



Οι σύνδεσμοι καλωδίων από τζελ Reliseal έχουν κατασκευαστεί για να παρέχουν ισχυρή προστασία στις συνδέσεις καλωδίων σε ακραία περιβάλλοντα, εντός του εδάφους ή κάτω από το νερό (IP68, έως 10 μέτρα). Το πατενταρισμένο σύστημα σύνδεσης και σφράγισης προσφέρει τη βέλτιστη λειτουργικότητα και ασφάλεια της σύνδεσής σας.

Η εύκαμπτη, αυτοκόλλητη βάση FlexTack είναι κατασκευασμένη από θερμικά σταθεροποιημένο πολυαμίδιο και είναι κατάλληλη για μακροχρόνιες εφαρμογές, για θερμοκρασίες μεταξύ -40 °C και +105 °C. Επομένως, το FlexTack μπορεί να τοποθετηθεί και σε καμπύλα εξαρτήματα μηχανών που υπόκεινται σε υψηλές διακυμάνσεις θερμοκρασίας. Το FlexTack διατίθεται σε μαύρο και άσπρο χρώμα (διαστάσεις 28 x 28 x 6,3 χλστ.) και αποτελεί την ιδανική λύση για ποικίλες εσωτερικές και εξωτερικές εφαρμογές.

<http://hellermannnyton.com>

Προϊόντα

Νέα προϊόντα από την OBO

Τα συστήματα διέλευσης καλωδίων χωρίς αλογόνο της OBO προστατεύουν τους ανθρώπους, το περιβάλλον και αποτελούν ένα μέσο ασφαλούς και λειτουργικής διέλευσης καλωδίων. Τα προϊόντα διέλευσης καλωδίων της OBO κατασκευάζονται από υψηλής ποιότητας PC/ABS (πολυανθρακικό/ακρυλονιτριλο-βουταδιένιο-στυρόλιο), το οποίο είναι αυτοσβενόμενο υλικό. Για την ασφαλή τοποθέτηση καλωδίων, η OBO μπορεί να προσφέρει κανάλια σειράς WDKH, καθώς επίσης και κανάλια σειράς VKH, που έχουν εφαρμογή στην κατασκευή ηλεκτρικών πινάκων ελέγχου.

Ένα νέο χαρακτηριστικό της σειράς προϊόντων είναι το σύστημα εγκατάστασης διακοπτικού-πριζών Rapid 80 GKH, το οποίο δεν περιέχει καθόλου αλογόνο, μαζί με όλα τα εξαρτήματά του. Η OBO διαθέτει τα τρία συστήματα οργάνωσης καλωδίων σε όλες τις τυπικές διαστάσεις. Όλες οι αναφερόμενες σειρές οργάνωσης και διέλευσης καλωδίων διαθέτουν υψηλά ποιοτικά χαρακτηριστικά και συμμορφώνονται με τα διεθνή πρότυπα.

Πρίζες δαπέδου GES R2

Οι πρίζες δαπέδου GES R2 της Ackermann που κατασκευάζονται από την OBO είναι ιδανικές για χώρους που χρειάζονται λειτουργικότητα και αισθητικά υψηλής ποιότητας παροχή ρεύματος και δεδομένων - σε δημόσιους και ιδιωτικούς χώρους.

<http://obo.de>



Κάποια ποιοτικά χαρακτηριστικά του συστήματος όδευσης και διέλευσης καλωδίων Rapid 80 GKH

- Χαμηλή εκπομπή καπνού
- Χαμηλή τοξικότητα των αερίων καπνού
- Σχεδόν μηδενική απελευθέρωση διαβρωτικών αερίων
- Ιδανικό για δημόσιους χώρους

Λεπτομέρειες για τις πρίζες δαπέδου GES R2

- Διατίθενται με αρθρωτό κάλυμμα, σωληνοειδές σώμα ή τυφλό καπάκι
- Με επίστρωση από χαλκό, ορείχαλκο, χρώμιο ή νικέλιο υψηλής ποιότητας
- Τα μοντέλα με αρθρωτό κάλυμμα και τυφλό καπάκι διατίθενται, επίσης, σε πλαστικό (IP40)
- Λειτουργικός σχεδιασμός για διαφορετικές συνθήκες εφαρμογής
- Χώρος για τοποθέτηση 2 πριζών και 2 μονάδων δεδομένων
- Μεταλλικά καπάκια - πιστοποίηση IP66 όταν είναι κλειστά





Κέντρο: Ο Kevin Bell (αριστερά) και ο David Garratt υπογράφουν τη σύμβαση: Η Aurora είναι πλέον «Ευρωπαϊός Προτιμώμενος Προμηθευτής». Οι υπόλοιπες φωτογραφίες δείχνουν το εργοστάσιο στο Swindon του Ηνωμένου Βασιλείου.

Προτιμώμενος Προμηθευτής

Ο όμιλος Aurora είναι ο νέος Ευρωπαϊός Προτιμώμενος Προμηθευτής της FEGIME.

Ένας νέος εταίρος στον χώρο του φωτισμού

Η βιομηχανία φωτισμού βιώνει σήμερα μια περίοδο ριζικών αλλαγών, κάτι που προκαλεί σύγχυση και ανασφάλεια. Στη Γενική Συνέλευσή τους στη Βουδαπέστη, τα μέλη της FEGIME συζήτησαν αυτές τις αλλαγές με τους εκπροσώπους του ομίλου Aurora. Είναι σαφές ότι αυτές οι αναταραχές καθιστούν απαραίτητη την ακόμη πιο προσεκτική επιλογή προμηθευτών και προϊόντων, προκειμένου οι εταιρείες χονδρικής πώλησης να παραμείνουν ανταγωνιστικές.

Το 2016, ο όμιλος Aurora έγινε Ευρωπαϊός Προτιμώμενος Προμηθευτής. Σε αυτή την απόφαση συνετέλεσε, σε μεγάλο βαθμό, η επιτυχημένη συνεργασία τόσο με τη FEGIME Ηνωμένου Βασιλείου όσο και με τη FEGIME Ιρλανδίας (ετήσια αύξηση πάνω από 15 τοις εκατό). «Επί του παρόντος, ο χώρος του φωτισμού βρίσκεται σε μια ρευστή κατάσταση. Ως εκ τούτου, είναι σημαντικό η FEGIME να διαθέτει ένα ευρύτερο φάσμα εταίρων, προκειμένου να μπορέσει να αξιοποιήσει καλύτερα τις ευκαιρίες που προκύπτουν. Θεωρούμε την Aurora έναν ιδιαίτερα καινοτόμο, δραστήριο, ευέλικτο και εστιασμένο στη διανομή εταίρο», δήλωσε ο David Garratt, Διευθύνων Σύμβουλος της FEGIME.

Ο Richard Sells, Διευθύνων Σύμβουλος του ομίλου Aurora, σχολίασε: «Αυτή η συνεργασία επιτρέπει και στα δύο μέρη να προσφέρουν έξυπνες, αξιόπιστες και αποδοτικές λύσεις σε ένα συνεχώς αυξανόμενο αριθμό εργολάβων

και τελικών χρηστών. Αυτό μπορεί να συνοψιστεί ως 'Αξία πέραν του Φωτισμού'».

Συνεργασία για τη βέλτιστη λύση

Η Aurora, ένας βραβευμένος κατασκευαστής με εγκαταστάσεις παραγωγής στο Ηνωμένο Βασίλειο και την Ασία, ειδικεύεται στην έρευνα και ανάπτυξη, τον σχεδιασμό, την κατασκευή και τη διανομή καινοτόμων, έξυπνων λύσεων εξοικονόμησης ενέργειας LED, για εμπορική χρήση και για δημόσια έργα, μέσω των επωνυμιών Aurora και Enlite. Το παγκόσμιο δίκτυο της εκτείνεται σε περισσότερες από 70 χώρες.

Μέσω της συνεργασίας με την Aurora, τα μέλη της FEGIME αποκτούν πρόσβαση σε βασικές σειρές προϊόντων αυτών των δύο επωνυμιών, οι οποίες είναι προσαρμοσμένες σε συγκεκριμένες αγορές, σε ανταγωνιστικές τιμές, κάτι που επιτρέπει βιώσιμα περιθώρια κέρδους που στηρίζουν το εμπορικό δίκτυο. Οι δύο επωνυμίες διαφέρουν ως προς τα εξής:

Η Enlite είναι μια σειρά προϊόντων φωτισμού χαμηλού κόστους και υψηλής απόδοσης, σχεδιασμένη για να εξαλείψει τυχόν προβλήματα τόσο στην εγκατάσταση όσο και στη συντήρηση - κάτι πολύ σημαντικό για τους εμπόρους χονδρικής και τους εργολάβους.

Τα προϊόντα με την επωνυμία Aurora προσφέρουν εξαιρετική ποιότητα και είναι προσαρμοσμένα για ένα ευρύ φάσμα εφαρμογών. Η Aurora παρέχει ένα μοναδικό πρόγραμμα που προσφέρει υποστήριξη σε επίπεδο εμπορίου και έργου, περιλαμβάνοντας διαχείριση πωλήσεων, σχεδιασμό φωτισμού, εξυπηρέτηση πελατών σε περιφερειακό επίπεδο και εργαλεία μάρκετινγκ, κινητούς εκθεσιακούς χώρους και υλικά σημείων πώλησης.

Ο νέος εταίρος προσφέρει, επίσης, άμεση πρόσβαση σε έξυπνο φωτισμό με συνδεσιμότητα και «Διαδίκτυο των Πραγμάτων» (Internet of Things). Ο φωτισμός γίνεται η βάση για το μεγαλύτερο δίκτυο αισθητικών, συνδεδεμένων συσκευών στο δομημένο περιβάλλον και θα αποτελέσει τη βάση για την ανάπτυξη των μελλοντικών εφαρμογών με βάση την τεχνολογία. Η Aurora ήταν η πρώτη που υπέγραψε συμφωνία με την Google, την αμερικανική πλατφόρμα για το Διαδίκτυο των Πραγμάτων, για φωτισμό LED, επιδιώκοντας την επόμενη γενιά φωτισμού και εκπληρώνοντας την υπόσχεση της εταιρείας για παροχή «Αξίας πέραν του Φωτισμού».

<http://auroralighting.com>

Συνδυάζοντας τη δική του Έρευνα & Ανάπτυξη και παραγωγή με μια παγκόσμια υποδομή, ο όμιλος Aurora αποτελεί εταίρο πρώτης τάξης στη βιομηχανία φωτισμού.



Τεχνολογία & Μάρκετινγκ

Τον Νοέμβριο, η Schneider Electric παρουσίασε στα μέλη της FEGIME μια ολόκληρη σειρά αμοιβαίων ευκαιριών για το μέλλον του βιομηχανικού τομέα.



Η Schneider Electric στη Νυρεμβέργη (από αριστερά προς δεξιά): Anne-Marie Pereira, Fabrice Jadot και Xavier Perrot.

Ευκαιρίες για μελλοντική ανάπτυξη

Η τελευταία συνέλευση της FEGIME για το 2016 πραγματοποιήθηκε στη Νυρεμβέργη, συμπίπτοντας με την εμπορική έκθεση SPS. Το θέμα της συνέλευσης ήταν η Βιομηχανία 4.0. Η ευρωπαϊκή επαφή της FEGIME στη Schneider Electric, ο Διευθυντής Στρατηγικού Προγραμματισμού Διανομών, Xavier Perrot, έφερε μαζί του δύο συναδέλφους για να παρουσιάσουν στα μέλη της FEGIME διάφορες πτυχές αυτού του τομέα και τις ευκαιρίες που προκύπτουν από αυτές.

Πρώτος ο Fabrice Jadot, SVP Καινοτομίας & Τεχνολογίας - CTO Βιομηχανικών Επιχειρήσεων, παρουσίασε το δικό του «Όραμα για το βιομηχανικό Διαδίκτυο των Πραγμάτων (IIoT)». Προέτρεψε τη FEGIME να δει το IIoT «ως μια εξέλιξη και όχι ως επανάσταση». Η Schneider δραστηριοποιείται ήδη στην ανάπτυξη του τομέα εδώ και δεκαετίες, μέσω της συνδεσιμότητας. Για τον Fabrice, τα σημαντικότερα οφέλη που προσφέρονται στους βιομηχανικούς πελάτες είναι η πρωτοφανής λειτουργική αποδοτικότητα και η τεράστια εξοικονόμηση πόρων, μέσω της μείωσης του κόστους συντήρησης, της εξοικονόμησης εργατωρών

και της βελτίωσης της παραγωγικότητας του εργοστασίου/ των διαδικασιών. Η απομακρυσμένη διερεύνηση των προβλημάτων στη λειτουργία των συστημάτων και η έγκαιρη αποφυγή τους μπορεί να εξοικονομήσει εκατομμύρια στη βιομηχανία.

Σχετικά με τον αντίκτυπο όλων αυτών των τεχνολογιών στον ρόλο των εταιριών χονδρικής πώλησης σε αυτό τον τομέα, ήταν πολύ αισιόδοξος: πρόκειται περισσότερο για μια ευκαιρία παρά για απειλή. Τα προϊόντα θα προσφέρουν περισσότερες δυνατότητες και θα απαιτούν κατάλληλη κατάρτιση, αλλά αυτό είναι φυσιολογικό. Επιπλέον, ένα ολόκληρο φάσμα νέων προϊόντων και υπηρεσιών θα δημιουργήσει νέα επιχειρηματικά μοντέλα που ακόμη δεν μπορούμε να φανταστούμε. Όσο πιο γρήγορα μπουν οι εταιρείες χονδρικού εμπορίου στο παιχνίδι, τόσο το καλύτερο!

Η Anne-Marie Pereira, Επιχειρησιακή Εμπειρογνομώνων Προγραμμάτων Διανομής & Διασταυρούμενων Πωλήσεων, παρουσίασε μερικά ενδιαφέροντα στοιχεία.

Η Επιχειρηματική Βιομηχανική Μονάδα της Schneider αποφέρει παγκοσμίως 5,7 δισ. ευρώ, το 22% των συνολικών εσόδων της εταιρείας. Το 2015 έκαναν πωλήσεις αξίας 1,6 δισ. ευρώ, με προτιμώμενο συνεργάτη τους τις εταιρείες χονδρικής πώλησης - με το μερίδιο της FEGIME αυξημένο για το 2016.

Για να εξασφαλίσει ότι αυτή η τάση θα συνεχιστεί, η Anne-Marie παρουσίασε τη «Βιομηχανική Επιχειρηματική Ευκαιρία». Η στρατηγική διανομής της Schneider είναι η διάκριση μεταξύ δύο ομάδων: γενικών και ειδικών. Η Schneider εντοπίζει μεγάλες δυνατότητες και απευθύνει εκστρατείες και στις δύο. Η εκστρατεία «Star Campaign» της Schneider έχει ως στόχο να αυξήσει τη ζήτηση των πελατών για τα γενικά προϊόντα της. Για τον τομέα των Βιομηχανικών Αυτοματισμών ξεκινούν ένα πρόγραμμα με βάση τα στοχευόμενα επίπεδα κατάρτισης και πιστοποίησης για τη διευκόλυνση των εξειδικευμένων διανομών στην καλύτερη εξυπηρέτηση των πελατών τους.

www.schneider-electric.com

Προϊόντα

Νέα χωνευτά, επίπεδα και αναρτώμενα φωτιστικά από την Feilo Sylvania.

Για φωτισμό και διακόσμηση

Η νέα σειρά «Rana Linear LED» της Feilo Sylvania είναι μια λεπτή, κομψή και διακριτική σειρά φωτιστικών LED, που σχεδιάστηκαν για ένα ευρύ φάσμα εφαρμογών, συμπεριλαμβανομένων των εκπαιδευτικών κέντρων, των ιατρικών κτιρίων, των εγκαταστάσεων αποθήκευσης, των γραφείων και των μεγάλων διαδρόμων.

Ένα από τα κύρια χαρακτηριστικά της σειράς είναι ότι όλα τα σώματα έχουν τετράγωνο προφίλ 87 χιλιοστών. Μονάδες μήκους 1,15 χιλιοστών μπορούν να τοποθετηθούν μεμονωμένα ή στη σειρά για ένα τέλειο εφέ φωτισμού. Η σειρά διαθέτει 3 διαφορετικούς τύπους κατανομής φωτισμού, με 3 διαφορετικά συστήματα: Opal diffuser (UGR<23), οπτικό σύστημα Micro Prismatic (UGR<21) και οπτικό σύστημα Louvre + Prismatic (UGR<19), ιδανικό για σταθμούς εργασίας Display Screen Equipment (DSE).

Τα φωτιστικά μπορούν να ελέγχονται εξ αποστάσεως με συστήματα 1-10V ή DALI (Switch-Dim) και επίσης προωθούν ανεξάρτητες λειτουργίες Organic Response. Το



σύστημα ελέγχου Organic Response είναι ιδανικό για την εξοικονόμηση δαπανών εγκατάστασης και πολύπλοκων συστημάτων καλωδίωσης, καθώς και για την προσθήκη μια έξυπνης λύσης ρύθμισης φωτισμού σε υπάρχουσες εγκαταστάσεις.

Χάρη στην τεχνολογία LED, η σειρά Rana Linear προσφέρει μια ενεργειακά αποδοτική λύση με μειωμένο

κόστος συντήρησης. Απόδειξη αποτελούν τα εξής χαρακτηριστικά: Ενεργειακές κλάσεις A++, A+, A. Διάρκεια ζωής: L90B10 @ 50.000 ώρες. Μεγάλη διάρκεια ζωής με διατήρηση φωτεινής ροής: 90% της αρχικής τιμής στις 50.000 ώρες. Φωτεινή απόδοση πηγής: έως 127 lm/W και φωτεινή ροή: έως 3.186 lm.

Η νέα σειρά προϊόντων διατίθεται σε θερμό λευκό (3.000 K) ή ουδέτερο λευκό (4.000 K).

www.sylvania-licht.com

Προϊόντα

Η Ledvance αυξάνει την πίεση με νέα προϊόντα και μια εκστρατεία πωλήσεων.



Νέα προϊόντα για επαγγελματίες

Η Ledvance παντρεύει τα επαγγελματικά φωτιστικά με την πρωτοποριακή τεχνολογία LED. Υπό την επωνυμία Ledvance, μια επιλογή φωτιστικών LED για όλες τις κοινές εφαρμογές είναι πλέον διαθέσιμη - με φωτεινή απόδοση έως και 120 lumens/watt, ονομαστική διάρκεια ζωής 50.000 ώρες και κορυφαίες τιμές. Το φάσμα των LED φωτιστικών καλύπτει οκτώ σειρές προϊόντων: Downlight, Spot, Damp Proof, Linear, High Bay, Panel, Surface Circular και Floodlight. Με τη σειρά ετοιμοπαράδοτου κρυφού φωτισμού LED Downlight και την αντίστοιχη σειρά φωτιστικών LED Spot, για παράδειγμα, η Ledvance προσφέρει δύο ενεργειακά αποδοτικά προϊόντα αντικατάστασης των φωτιστικών με συμπαγείς λαμπτήρες φθορισμού ή σποτ αλογόνου, που εξοικονομούν σημαντικά το κόστος για ηλεκτρική ενέργεια.

Τα φωτιστικά πάνελ ευέλικτης χρήσης της σειράς Panel προσφέρουν επίσης μεγαλύτερη απόδοση,

αντικαθιστώντας τους συμβατικούς λαμπτήρες φθορισμού 4x18 W και 4x14 W και εξοικονομώντας έως και το 50 τοις εκατό της ενέργειας. Και αν αυτά δεν είναι αρκετά για να σας πείσουν, η Ledvance, χάρη στην αξιόπιστη ποιότητά της, παρέχει εγγύηση έως πέντε ετών για τα προϊόντα αυτών των σειρών.

Σε ένα πρώτο στάδιο, οι τρέχουσες σειρές προϊόντων του τομέα φωτιστικών LED θα επεκταθούν από τον Ιανουάριο του 2017. Ένα παράδειγμα: η σειρά Spot θα διαθέτει σύντομα εκδόσεις σε λευκό και ασημί, με ρύθμιση σταδιακής εξασθένισης.

Σε ένα δεύτερο στάδιο, η Ledvance θα διαθέσει και άλλες σειρές προϊόντων από τις αρχές Απριλίου. Ανάμεσα στα νέα προϊόντα θα είναι, για παράδειγμα, τα μοντέλα Downlight Slim - σε σύγκριση με τα φωτιστικά με συμπαγείς λαμπτήρες φθορισμού, αυτά τα φωτιστικά LED εξοικονομούν έως και 60 τοις εκατό στον τομέα της

ενέργειας, ενώ με τον εξαιρετικά επίπεδο σχεδιασμό τους (ύψος 30 χιλιοστά) απαιτούν πολύ μικρό βάθος εσοχής. Η νέα σειρά Damp Proof Compact προσφέρει ακόμα πιο απλή εγκατάσταση - το πλεονέκτημα αυτών των μοντέλων είναι ότι η πρόσβαση στο τερματικό σύνδεσης είναι εξωτερική, πράγμα που σημαίνει ότι τα φωτιστικά δεν χρειάζεται πλέον να ξεβιδωθούν κατά την εγκατάσταση.

Μια πρώτη διεθνής εκστρατεία πωλήσεων με την FEGIME ξεκίνησε ήδη τον Μάρτιο του 2016. Η συνεργασία αυτή συνεχίζεται, και ένα κεντρικό στοιχείο της θα είναι μια πρωτοποριακή παρουσία στο διαδίκτυο. Η ιστοσελίδα θα παρέχει στους επαγγελματίες του χώρου των ηλεκτρικών ειδών ενημερωμένο περιεχόμενο και πρακτικά εργαλεία, όπως αριθμομηχανές. Η εκστρατεία έχει ακριβείς στόχους - ενημέρωση των πελατών, πρόκληση ενδιαφέροντος και τόνωση των πωλήσεων!

www.ledvance.com

Προϊόντα

Η σειρά CoreLine αναπτύχθηκε ειδικά από τη Philips για να διευκολύνει τη δουλειά των εγκαταστατών.



Η CoreLine είναι μια σειρά από υψηλής ποιότητας και οικονομικά προσιτά φωτιστικά, ειδικά σχεδιασμένα για να καταστήσουν απλή τη μετάβαση σε LED και να βοηθήσουν στο να γίνει η εγκατάσταση σωστά με την πρώτη.

Σωστά με την πρώτη

Η CoreLine είναι η πρώτη σειρά φωτιστικών που αναπτύχθηκε από τη Philips με τους εγκαταστάτες κατά νου. Διαβουλευθείτε έλαβαν χώρα σε κάθε βήμα του σχεδιασμού. Έτσι, προέκυψαν σημαντικές πληροφορίες σχετικά με τους συμβιβασμούς στον σχεδιασμό και τις λεπτομέρειες της εγκατάστασης. Ως αποτέλεσμα, τα βασικά χαρακτηριστικά περιλαμβάνουν πλέον εγκατάσταση και με τα δύο χέρια, μικρό βάρος για άνεση στις εργασίες που πραγματοποιούνται πάνω από το κεφάλι και σαφείς οδηγίες εγκατάστασης για ολοκλήρωση τη σειρά. Έχουν γίνει τα πάντα, προκειμένου η εγκατάσταση να γίνεται «σωστά με την πρώτη».

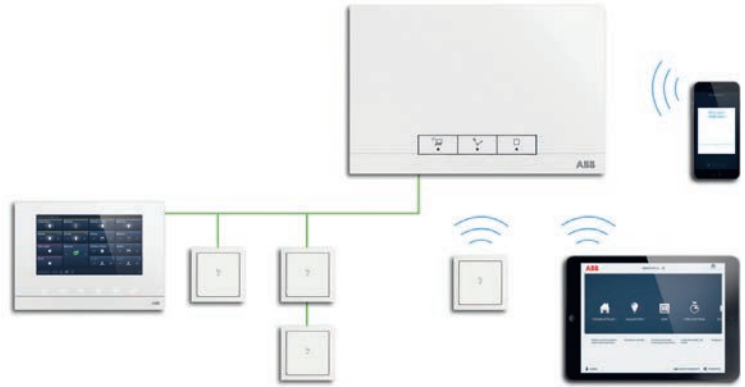
Και δεν είναι μόνο αυτό: Η CoreLine επιτρέπει στους εγκαταστάτες να αντικαταστήσουν τα συμβατικά φωτιστικά με LED, χωρίς να χρειάζεται να υπολογίσουν εκ νέου τη διάχυση του φωτός - θα είναι η ίδια με το φως που αντικαθίσταται. Ο φωτισμός θα είναι ο ίδιος και θα πληροί τις ίδιες προδιαγραφές με το αρχικό σύστημα. Πρόκειται, δηλαδή, για ανά περίπτωση αντικατάσταση των συμβατικών φωτιστικών. Με τη διαφορά ότι επιτυγχάνεται, επίσης, μεγάλη εξοικονόμηση: οι λογαριασμοί του ηλεκτρικού μειώνονται έως και κατά 80% σε σχέση με τα παραδοσιακά φωτιστικά, ενώ δεν χρειάζεται συντήρηση για τουλάχιστον 50.000 ώρες.

Η σειρά προσφέρει υψηλής ποιότητας και οικονομικά προσιτά εσωτερικά φωτιστικά LED. Διατίθενται σε 13 στυλ, από κρυφό φωτισμό μέχρι φωτιστικά τύπου high-bay, παρέχοντας έτσι μια λύση για κάθε εγκατάσταση. Και για να εξασφαλίσει ότι όλα γίνονται σωστά με την πρώτη, η Philips παρέχει επίσης μια ολοκληρωμένη σειρά από βίντεο εγκατάστασης και online εργαλεία.

www.philips.com/rightfirsttime

Προϊόντα

Το free@home της ABB είναι πλέον ακόμη πιο ελκυστικό, καθώς διατίθεται και σε ασύρματη έκδοση.



Κοιτάξτε - χωρίς καλώδια!

Η ABB παρουσίασε την ασύρματη λύση οικιακού αυτοματισμού της free@home wireless. Αναπτύσσοντας περαιτέρω το επιτυχημένο σύστημά του free@home, η ασύρματη λύση παρέχει εύκολη πρόσβαση στις πιο πρόσφατες λειτουργίες Smart Home, χωρίς την ανάγκη εκ νέου καλωδίωσης του σπιτιού. Το σύστημα βασίζεται σε ένα πρωτόκολλο επικοινωνίας συχνότητας 2,4 GHz, προσαρμοσμένο σε ένα δίκτυο πλέγματος, το οποίο συνδέει τις συσκευές μαζί για την ενίσχυση του δικτύου. Προσφέροντας το πρότυπο κρυπτογράφησης AES 128, το ασύρματο free@home μπορεί να χρησιμοποιηθεί ως αυτόνομη λύση ή ως επέκταση στην ενσύρματη έκδοση.

Η εξαιρετικά διαισθητική λύση προσφέρει τη δυνατότητα ελέγχου του πλήρους φάσματος των εφαρμογών σε ένα τυπικό οικιακό περιβάλλον smart home, συμπεριλαμβανομένων του φωτισμού, της θέρμανσης, του ελέγχου των περιδίων και των θυρών. Η ABB εγκαίνιασε το free@home για να διευκολύνει τους εγκαταστάτες στην παροχή οικιακού αυτοματισμού, φέρνοντας κατ' οίκον τα πλεονεκτήματα που προσφέρει

το Διαδίκτυο των Πραγμάτων, των Υπηρεσιών και των Ανθρώπων. Το σύστημα καθιστά απλή - μέσω έξυπνης συσκευής ή ενός προσωπικού υπολογιστή - τη διαχείριση πολλαπλών λειτουργιών, για τη δημιουργία του οικιακού περιβάλλοντος που επιλέγει ο καταναλωτής. Πέρυσι, με την προσθήκη φωνητικού ελέγχου, το σύστημα έγινε ακόμη πιο φιλικό προς τον χρήστη. Τώρα με την εφαρμογή, αρκεί να δοθούν εντολές του τύπου «Σβήστε το φως!» για την αυτόματη πραγματοποίησή τους.

Η πιο πρόσφατη εξέλιξη της ασύρματης έκδοσης καθιστά το σύστημα ακόμα πιο ελκυστικό, με τη μείωση του κόστους. Τώρα η τιμή του είναι μόλις λίγο υψηλότερη από τις συμβατικές ηλεκτρικές εγκαταστάσεις, και έτσι παρέχεται σε πολύ περισσότερους καταναλωτές πρόσβαση σε έξυπνη οικιακή τεχνολογία, ακόμη και σε εκείνους με μικρότερο προϋπολογισμό, ή σε εκείνους που ενοικιάζουν την κατοικία τους.

Ο Tarak Mehta, Πρόεδρος του Τμήματος Προϊόντων Ηλεκτροκίνησης της ABB, σχολίασε: «Η ομάδα μηχανικών

μας για την έρευνα και την ανάπτυξη συνεχίζει να διευρύνει τα όρια για την ενίσχυση της λύσης μας smart home. Η ζήτηση έχει ξεπεράσει τις προσδοκίες μας».

Σύμφωνα με έρευνες, η παγκόσμια αγορά για τις συσκευές smart home άξιζε περισσότερο από 61 δισεκατομμύρια δολάρια το 2014 και αναμένεται να αυξηθεί σε 490 δισεκατομμύρια δολάρια έως το 2019, με ετήσιο ρυθμό αύξησης της τάξης του 50%.

Η λύση οικιακού αυτοματισμού πωλείται υπό την επωνυμία Busch-Jaeger στη Γερμανία, την Ολλανδία και την Αυστρία και υπό την επωνυμία ABB σε όλες τις άλλες αγορές του κόσμου.

www.abb.com

Προϊόντα

Εύκολη σήμανση παντού

Ο θερμικός εκτυπωτής Thermofox της Phoenix Contact είναι μια εύκολη στον χειρισμό φορητή συσκευή σήμανσης. Η σήμανση μπορεί να επιτευχθεί με ετικέτες, πινακίδες και συρρικνούμενες ετικέτες και μπορεί να εφαρμοστεί σε επιφάνειες καλωδίου, αγωγού, συσκευής, τερματισμού και συστήματος.

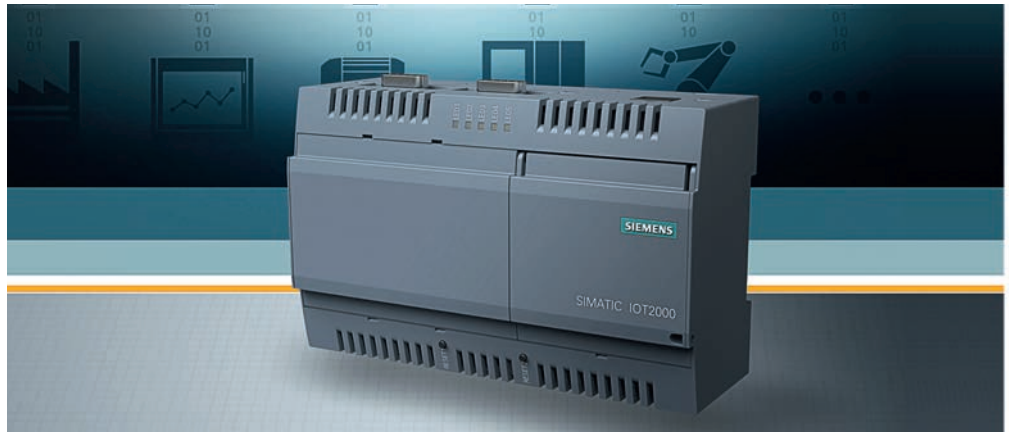
Παράλληλα με τη χειροκίνητη εισαγωγή, μπορεί να δεχθεί έτοιμα δεδομένα εκτύπωσης από άλλες συσκευές, τα οποία μπορούν να μεταφερθούν και να εκτυπωθούν. Αυτό σημαίνει ότι ακόμη μεγαλύτερες ποσότητες δεδομένων μπορούν εύκολα να υποβληθούν σε επεξεργασία. Τα υλικά σήμανσης παρέχονται σε συνδυασμό με την αντίστοιχη μελανοταινία σε πρακτικά φυσίγγια. Το μήκος του υλικού ανά φυσίγγιο είναι 8 μέτρα, ενώ στην περίπτωση των συρρικνούμενων ετικετών είναι 1,8 μέτρα. Ο αυτόματος εντοπισμός υλικού αποτρέπει τα σφάλματα εκτύπωσης. Διάφορα υλικά σήμανσης με πλάτος μέχρι και 24 χιλιοστά μπορούν να χρησιμοποιηθούν από τον φορητό εκτυπωτή. Επιπλέον, ο φορητός εκτυπωτής εκτυπώνει συρρικνούμενες ετικέτες για διαμέτρους αγωγών έως και 9,5 χιλιοστά.



www.phoenixcontact.com

Προϊόντα

Simatic IOT2000 είναι το όνομα της νέας Πύλης της Siemens. Συνδέει το cloud, τις υπάρχουσες τεχνολογίες πληροφορικής και τις διαδικασίες παραγωγής.



Ο δίαυλος επικοινωνίας

Οι αναφορές στη Βιομηχανία 4.0 και το Διαδίκτυο των Πραγμάτων (Internet of Things, IoT) αναπόφευκτα ξεπροβάλλουν σε κάθε συζήτηση σχετικά με το πώς θα διαμορφωθεί το μέλλον του βιομηχανικού μας τοπίου. Οι συζητήσεις αυτές πάντα περιστρέφονται γύρω από την επιθυμία για αυξημένη δικτύωση όλων των σχετικών στοιχείων, με αποτέλεσμα τη μεγαλύτερη διαφάνεια που απαιτείται κατά τη διαδικασία της παραγωγής.

Το χάσμα μεταξύ των τεχνολογιών παραγωγής και πληροφορικής γίνεται όλο και μικρότερο. Ωστόσο, η δικτύωση των υφιστάμενων στοιχείων της παραγωγής παρουσιάζει μια μεγάλη πρόκληση, καθώς τα μηχανήματα από διαφορετικούς κατασκευαστές βρίσκονται σχεδόν πάντα σε διαφορετικό τεχνολογικό επίπεδο και συχνά δεν «μιλούν την ίδια γλώσσα» δεδομένων. Αυτό συχνά απαιτεί πολύπλοκη και περίτεχνη τροποποίηση.

Μια ευφυής πύλη εναρμονίζει την επικοινωνία μεταξύ των διαφόρων πηγών δεδομένων και την αναλύει προτού τη διαβιβάσει στους αντίστοιχους παραλήπτες.

Αυτή η λύση εύκολης υλοποίησης διευκολύνει την εφαρμογή προσανατολισμένων στο μέλλον συστημάτων παραγωγής στα ήδη υπάρχοντα συστήματα. Το SIMATIC IOT2000 είναι ιδιαίτερα κατάλληλο για τον σκοπό αυτό. Αυτή η αξιόπιστη, ανοιχτή πλατφόρμα είναι σε θέση να συλλέγει, να επεξεργάζεται και να μεταφέρει δεδομένα απευθείας στο περιβάλλον παραγωγής, κάτι που της επιτρέπει να λειτουργεί ως διεπαφή μεταξύ των τμημάτων πληροφορικής και παραγωγής της εταιρείας. Εφόσον αυτό λειτουργεί και προς τις δύο κατευθύνσεις, εξασφαλίζεται μια συνεχής ανταλλαγή δεδομένων. Η ευελιξία του συστήματος ως προς την υποστήριξη πολλών πρωτοκόλλων επικοινωνίας και τον προγραμματισμό σε γλώσσες υψηλού επιπέδου επιτρέπει προσαρμοσμένες λύσεις.

Η ενσωμάτωση του SIMATIC IOT2000 είναι απλή και μπορεί, επίσης, να διεξαχθεί σταδιακά σε ένα ήδη υπάρχον σύστημα. Αυτό το καθιστά μια οικονομικά αποδοτική και αξιόπιστη εναλλακτική λύση για τον πλήρη εκσυγχρονισμό των παλαιότερων μηχανημάτων.

Η αποδεδειγμένη στην πράξη ποιότητα της SIMATIC εξασφαλίζει αξιόπιστη, μακροπρόθεσμη ανάπτυξη, ακόμα και σε σκληρά βιομηχανικά περιβάλλοντα.

Η συνδυασμένη χρήση των δεδομένων των μηχανημάτων και της παραγωγής ανοίγει ένα ευρύ φάσμα πιθανών εφαρμογών. Ένα συγκεκριμένο παράδειγμα είναι η προληπτική συντήρηση των μηχανών, η οποία βασίζεται στην έγκαιρη ανίχνευση των σημαδιών επικείμενης φθοράς που επιτυγχάνεται μέσω της αξιολόγησης των σχετικών δεικτών. Αυτό ελαχιστοποιεί αποτελεσματικά τις δαπανηρές διακοπές λειτουργίας στις εγκαταστάσεις παραγωγής. Ο ρόλος διεπαφής του SIMATIC IOT2000 είναι να λαμβάνει, να αποθηκεύει και να κοινοποιεί τα σχετικά στοιχεία σε εργαλεία ανάλυσης βασισμένα στο cloud, στηρίζοντας έτσι την έννοια της προληπτικής συντήρησης - μια ιδιαίτερα χρήσιμη λειτουργία για τις ήδη υπάρχουσες εγκαταστάσεις και συστήματα.

www.siemens.com

Προϊόντα

Γρήγορα, απλά και με ασφάλεια

Το νέο μαχαίρι απογύμνωσης καλωδίων της CIMCO απογυμνώνει γρήγορα καλώδια διαμέτρου 4-70 χιλιοστών με τη χρήση ενός συστήματος εναλλάξιμων λεπίδων. Η αλλαγή των διαφόρων λεπίδων γίνεται εύκολα χάρη στη λειτουργία «ώθησης».

Για το σχίσιμο των καλυμμάτων των καλωδίων, το μαχαίρι απογύμνωσης διαθέτει μια εξαιρετικά ασφαλή λεπίδα-άγκιστρο με επικάλυψη κασσίτερου στο κάτω άκρο. Ενεργοποιείται μόνο όταν ο μηχανισμός ασφαλείας ωθείται προς τα πίσω. Μπορείτε να επιλέξετε το βάθος της λεπίδας από τέσσερις ρυθμίσεις, χρησιμοποιώντας έναν κοχλία ρύθμισης. Η άνετη λαβή με μαλακές ζώνες κρατήματος εξασφαλίζει ιδανική μετάδοση δύναμης κατά την κοπή με τη λεπίδα-άγκιστρο. Η μεταλλική λεπίδα-άγκιστρο διαθέτει ένα μικρό κενό, ώστε να μπορείτε να παρακολουθείτε τη διαδικασία κοπής. Μια βίδα ρύθμισης σας επιτρέπει να ρυθμίσετε το βάθος κοπής της λεπίδας



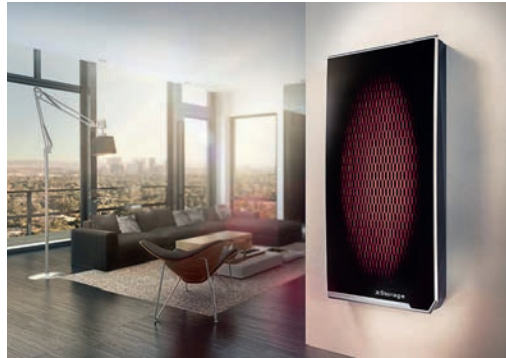
ανάλογα με το πάχος του καλύμματος. Ένα επιπλέον πλεονέκτημα για εσάς αποτελούν οι σημάνσεις στον κοχλία, οι οποίες σας βοηθούν να ρυθμίσετε γρήγορα τη λεπίδα στα πάχη που έχουν ήδη χρησιμοποιηθεί. Η αντικατάσταση της εσωτερικής λεπίδας είναι εύκολη, ενώ μια ανταλλακτική λεπίδα υπάρχει ήδη στο εσωτερικό του.

Εκτός από την τυπική λεπίδα-άγκιστρο για διαμέτρους 8 με 28 χιλιοστών που περιλαμβάνεται, διατίθενται τέσσερα επιπλέον μεγέθη που μπορούν να αγοραστούν ξεχωριστά.

www.cimco.de

Προϊόντα

Η Nissan και η Eaton καθιστούν την οικιακή αποθήκευση ενέργειας αξιόπιστη και οικονομικά προσιτή σε όλους με το xStorage Home



Ιδέα, σχεδιασμός και τεχνολογία

Παρέχοντας μια βιώσιμη «δεύτερη ζωή» στις ηλεκτρικές μπαταρίες αυτοκινήτων της Nissan (EV), μετά την ολοκλήρωση του πρώτου κύκλου ωφέλιμης ζωής τους στα αυτοκίνητα, η νέα μονάδα τροφοδοτείται από δώδεκα μονάδες μπαταρίας Nissan EV και έχει τη δυνατότητα να φέρει την επανάσταση στον τρόπο που οι άνθρωποι διαχειρίζονται την κατανάλωση ενέργειας στο σπίτι τους, παρέχοντας μεγαλύτερη ευελιξία και πολλαπλή εξοικονόμηση κόστους. Επιπλέον, το σύστημα xStorage Home έχει σχεδιαστεί λαμβάνοντας υπόψη την αισθητική και τη χρηστικότητα, για να εξασφαλιστεί ότι ταιριάζει απόλυτα στο οικιακό περιβάλλον. Αυτή η τεχνολογία σχεδιασμού προέρχεται απευθείας από την Nissan Design Europe, στο Ηνωμένο Βασίλειο.

Ο Cyrille Brisson, Αντιπρόεδρος Μάρκετινγκ της Eaton Electrical EMEA, δήλωσε: «Η συνεργασία μας μάς έδωσε τη δυνατότητα να βελτιστοποιήσουμε τα κόστη ανάπτυξης και παραγωγής και να προσφέρουμε μια επαρκώς ολοκληρωμένη λύση στους καταναλωτές. Το σύστημά μας θα παρέχεται στους τελικούς χρήστες απόλυτα έτοιμο για χρήση, με όλα τα απαραίτητα στοιχεία, συμπεριλαμβανομένων της καλωδίωσης και της εγκατάστασης από έναν πιστοποιημένο επαγγελματία, με τιμή εκκίνησης τα 4.000 ευρώ για την ονομαστική τιμή των 4,2 kWh. Η πολιτική μας είναι η αποφυγή τυχόν κρυφών πρόσθετων δαπανών και η επίτευξη ενός χαμηλότερου συνολικού κόστους ιδιοκτησίας».

Η Eaton σκοπεύει να διαθέσει το σύστημα μέσω του δικτύου των περισσότερων από 1.000 Συνεργατών Διανομής, που εργάζονται με καταρτισμένους εγκαταστάτες σε 77 χώρες. Σε ορισμένες χώρες, το σύστημα είναι ήδη διαθέσιμο για προ-παραγγελία για τη διαμόρφωση μονοφασικής παροχής ρεύματος. Το ίδιο θα συμβεί στη συνέχεια και για τη διαμόρφωση τριφασικής παροχής ρεύματος κατά το δεύτερο εξάμηνο του 2017.

Απλή αποθήκευση ενέργειας

Η Eaton και η εταιρεία αυτοκινήτων Nissan ένωσαν τις δυνάμεις τους για να αποκαλύψουν μια νέα οικιακή μονάδα αποθήκευσης ενέργειας, η οποία σχεδιάστηκε για να είναι η πιο αξιόπιστη και προσιτή στην αγορά. Το xStorage Home είναι ένα ολοκληρωμένο σύστημα αποθήκευσης ενέργειας που είναι εύκολο στην εγκατάσταση και δίνει τη δυνατότητα στους καταναλωτές να ελέγχουν πώς και πότε χρησιμοποιούν την ενέργεια στο σπίτι τους.

Η μονάδα συνδέεται με ανανεώσιμες πηγές ενέργειας, όπως τους ηλιακούς συλλέκτες ή την οικιακή ηλεκτρική παροχή, και μπορεί να εξοικονομήσει χρήματα από τους λογαριασμούς, καθώς φορτίζει όταν οι ανανεώσιμες πηγές ενέργειας είναι διαθέσιμες ή όταν το ηλεκτρικό είναι φθηνότερο (π.χ. κατά τη διάρκεια της νύχτας) και παρέχει την αποθηκευμένη ενέργεια όταν η ζήτηση και το κόστος είναι υψηλά. Εάν ένα σπίτι είναι εξοπλισμένο με ηλιακή τεχνολογία, αυτό σημαίνει ότι οι καταναλωτές μπορούν να τροφοδοτούν τις οικιακές τους ανάγκες με καθαρή ενέργεια, η οποία αποθηκεύεται στο σύστημά xStorage Home, ενώ παράλληλα έχουν και οικονομικά οφέλη, αποφεύγοντας την υψηλή τιμολόγηση της ενέργειας κατά τη διάρκεια της ημέρας.

Το οικιακό σύστημα αποθήκευσης ενέργειας παρέχει επίσης μια εναλλακτική λύση στους καταναλωτές, διασφαλίζοντας ότι τα φώτα δεν σβήνουν ποτέ - ιδανικό για τις περιπτώσεις υπερφόρτωσης των ενεργειακών δικτύων. Επιπλέον, οι πελάτες μπορούν να αποκτήσουν μια πρόσθετη πηγή εσόδων από την πώληση αποθηκευμένης ενέργειας πίσω στο δίκτυο, όταν η ζήτηση και το κόστος είναι υψηλά.

Η μονάδα xStorage Home είναι μια εργοστασιακά κατασκευασμένη ολοκληρωμένη μονάδα που εξασφαλίζει την ασφάλεια και την απόδοση κατά την αποθήκευση και τη διανομή καθαρής ενέργειας στους καταναλωτές. Μόλις εγκατασταθεί από πιστοποιημένο εγκαταστάτη, είναι έτοιμη για χρήση, προσφέροντας στους καταναλωτές τη δυνατότητα εύκολης σύνδεσης και τροφοδότησης. Διαθέτει, επίσης, συνδεσιμότητα με smartphone, ώστε να μπορούν οι καταναλωτές να εναλλάσσουν τις πηγές ενέργειας με το πάτημα ενός κουμπιού.

Το νέο σύστημα xStorage Home σηματοδοτεί την έναρξη μιας μακροπρόθεσμης δέσμευσης από τη Nissan και την Eaton για διεύρυνση του χαρτοφυλακίου των λύσεων αποθήκευσης ενέργειας που διαθέτουν τόσο σε ιδιώτες όσο και σε εμπορικούς πελάτες. Η Nissan και η Eaton αναμένουν την πώληση περισσότερων από 100.000 μονάδων xStorage Home μέσα στα επόμενα πέντε χρόνια, καθώς το ενδιαφέρον των καταναλωτών για αυτό το είδος τεχνολογίας συνεχίζει να αυξάνεται.

www.eaton.com



FEGIME GmbH
Gutenstetter Str. 8e
(D) 90449 Nürnberg
Germany

Tel 0049 (0) 911 641 899 0
Fax 0049 (0) 911 641 899 30
E-Mail info@fegime.com

Συναντήσεις

08.02. – 10.02.17	Πρόγραμμα «Μέλλον» της FEGIME, Βουδαπέστη (με την OBO)
23.02. – 24.02.17	Συνέλευση Διοικητικού Συμβουλίου, Αθήνα
08.03. – 10.03.17	Συνέλευση των Μετόχων, Βουκουρέστι
04.04. – 06.04.17	Συνέλευση Διοικητικού Συμβουλίου, Αμβούργο
05.04. – 07.04.17	Πρόγραμμα «Μέλλον» της FEGIME, Αμβούργο (με την HellermannTyton)
18.05. – 20.05.17	Συνέλευση των Μετόχων και Συνέδριο, Βαρσοβία